

## ACCOUNTMANAGER (FT) M/V

**KGS DIAMOND** Produceert en distribueert een uitgebreid programma van diamantgereedschappen voor industriële toepassingen welke wereldwijd worden verkocht vanuit diverse sales locaties.

KGS DIAMOND Nederland is een groeiende divisie binnen de KGS DIAMOND Group en houdt zich bezig met klanten in de natuursteen- en vloeren-industrie, maar ook met technische groothandels. Ons streven is om deze klanten een uitmuntende service, superieure producten en een perfecte samenwerking te bieden. Het team van KGS DIAMOND Nederland bestaat uit 8 personen die zich met name richten op de Noord Europese markt.

### FUNCTIE ACCOUNTMANAGER

In deze functie ben jij het aanspreekpunt voor nieuwe en bestaande opdrachtgevers. Je bent verantwoordelijk voor het beheren, onderhouden, uitbouwen en ontwikkelen van bestaande en nieuwe accounts. Uiteraard zal je samen met het team werken om onze ambitieuze groeiplannen te realiseren.

Wij zijn op zoek naar een nieuwe collega die mee wil bouwen aan de organisatie. Je bent goed in het omzetten van de klantvraag naar commercieel succes! Verder is het belangrijk dat je een prettige gesprekspartner voor klanten & prospects bent en zorgt dat onze hoogwaardige producten steeds meer zichtbaar in de markt zijn.

### JE BENT VERANTWOORDELIJK VOOR

- Het onderhouden van bestaande klantrelaties en het opzetten van nieuwe klantrelaties
- Het bezoeken van klanten en prospects
- Het adviseren en ondersteunen van klantrelaties
- Het afhandelen van klachten. Dit zal vaak in samenspraak zijn met de binnendienst en andere interne afdelingen
- Het op de hoogte blijven van de laatste trends en ontwikkelingen in de markt

### WIE BEN JIJ

- Je hebt een passie voor sales
- Je bent creatief en denkt in oplossingen
- Je beschikt over minimaal MBO-4 werk- en denkniveau richting commercie
- Je hebt affiniteit met techniek
- Je bent servicegericht en communicatief vaardig
- Je bent flexibel en stressbestendig
- Je hebt rijbewijs B
- Je bent een enthousiaste en dynamische teamspeler

### WIJ BIEDEN JE

- Een interessante baan in een prettige werkomgeving
- Auto van de zaak, telefoon en laptop horen uiteraard bij de functie
- Een afwisselende functie waarin je jezelf goed kan ontwikkelen
- De mogelijkheid om aan cursussen en trainingen deel te nemen
- Ruimte voor jouw creativiteit en eigen initiatief
- Een fulltime dienstverband met een passend salaris

Voor meer informatie over de vacature kan je contact opnemen met Marieka de Jong- Noordam, telefoonnummer 0525-683300 of met Peter Plesman, telefoonnummer 06-53732037.

De sollicitatieprocedure bestaat uit:

1. Selectie van kandidaten op basis van email + CV
2. Telefonische kennismaking
3. Eerste gesprek met HR
4. Tweede gesprek met toekomstige collega's
5. Contractvoorstel

Als je interesse hebt in deze vacature ontvangen wij graag een motivatiebrief en CV. Deze kan je versturen naar [personeelszaken@kgs.swiss](mailto:personeelszaken@kgs.swiss).

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld